

December
2024

GLASILO podjetja

Želimo vam lepe
praznične dni in
srečno 2025!





Spoštovani poslovni partnerji in cenjeni zaposleni!

Leto 2024 smo začeli z nekoliko umirjenim tempom, saj je bila prodaja nižja od lanskoletne. Povpraševanje je bilo ob začetku leta skromno, vendar je proti koncu leta doživelo občutno rast, kar je pozitivno vplivalo na naše poslovne rezultate. Kljub temu smo že v prvem četrtletju dosegli bistveno izboljšanje prodaje na tujih trgih.

Ta trend smo uspešno nadaljevali do zaključka leta. Z aktivnim pristopom smo dosegli boljše rezultate v primerjavi z lanskim letom, čeprav bomo nekoliko zaostajali za poslovnimi načrti za leto 2024.

V zadnjem četrtletju smo pri prodaji proizvodnega programa dosegli izjemne rezultate. Ob koncu oktobra smo zabeležili rekordno mesečno proizvodnjo in prodajo.

Na področju prodaje trgovskega blaga smo sledili realizaciji iz prejšnjega leta. To smo dosegli z izboljšanimi strategijami in skupnim prizadevanjem vseh oddelkov – od prodaje, razvoja in proizvodnje do logistike in podpornih služb.

Razvojni projekti in prihodnost

Leto 2024 je bilo zaznamovano tudi z intenzivnim razvojnim delom. Čeprav nekaj ključnih projektov še nismo dokončali, so v zaključni fazi in bodo prešli v proizvodnjo v letu 2025. Med njimi so:

- novi motorni pogon AQD, vključno z novim programom mešalnih in krogelnih ventilov,
- prenovljen in optimiran pogon AVD, katerega proizvodnjo bomo podprli z novo robotizirano linijo,
- kompaktni regulator AHD,
- nov regulator ogrevanja WXD, ki bo temeljil na najsodobnejših tehnoloških rešitvah in poveztljivosti v oblaku.

Organizacijske spremembe in investicije

V letošnjem letu smo uspešno izvedli nekaj pomembnih organizacijskih sprememb in investicij:

- reorganizirali smo razvojni oddelek, ga kadrovsko okrepili in temeljito prenovili prostore,
- zamenjali kritino objekta, izboljšali izolacijo in namestili sončno elektrarno s kapaciteto 300 kW, ki pokriva 50 % naših potreb po električni energiji,
- investicijo bomo zaključili z vgradnjo hranilnika električne energije, ki nam bo omogočil 80-odstotno samooskrbo z zeleno energijo. Tako bomo dosegli pomemben ekološki cilj.



Uspehi in prihodnost

Zaključeni in načrtovani projekti za leto 2025 bodo našim strankam prinesli sodobne rešitve, ki bodo omogočile nadaljnjo rast. Projekti so že podprti s konkretnimi prodajnimi dogovori, kar nam daje dodatno zaupanje v prihodnost. S prenovljenimi ekipami in bogatimi izkušnjami bomo ostali zanesljiv razvojni partner na vseh področjih našega delovanja.

Zaposleni – ključ našega uspeha

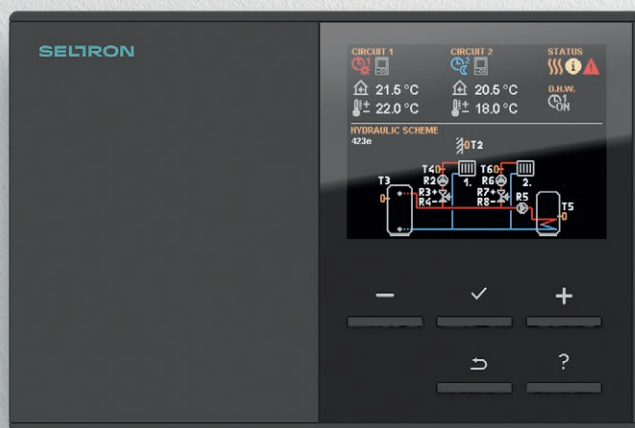
Za našimi dosežki stojijo naši zaposleni. Njihova predanost in sodelovanje sta temelj uspeha. Pomembna sta jasna vizija in konkretni projekti, ki jih vodje uspešno realizirajo skupaj s svojimi ekipami. Na teh temeljih načrtujemo vsaj 20-odstotno rast prodaje, ter rast ključnih kazalnikov uspeha, kot so dodana vrednost na zaposlenega, dobiček podjetja in pravočasno zaključevanje ključnih projektov. V današnjem dinamičnem in nepredvidljivem okolju je še toliko bolj pomembno, da delujemo kot kompaktna ekipa, ki se medsebojno dopolnjuje. Vsak dan, ki ga preživimo v skupnem ustvarjanju, izkoristimo za dosego delovnih ciljev ter osebnega zadovoljstva. Poslovni uspeh je ključnega pomena za varno sedanost in prihodnost, osebno zadovoljstvo pa daje smisel vsem našim dosežkom.

Zahvala in praznične želje

»Ob zaključku leta se zahvaljujem vsem zaposlenim, poslovnim partnerjem in vsem, ki ste prispevali k našemu skupnemu uspehu. Upam, da se bomo tega leta spominjali s ponosom in zadovoljstvom.

Ob božičnih in novoletnih praznikih vam želim obilo miru, zdravja, sreče in novih priložnosti za osebno in poslovno rast. Naj leto 2025 prinese uspeh in zadovoljstvo na vseh področjih vašega življenja.«

*Direktor
Marijan Hertiš*



Razvoj Seltron

Leto izzivov in dosežkov z razvojnimi projekti, ki oblikujejo prihodnost

Z mislimi sem na hitro preletel letošnje leto in ga bom poskušal opisati z nekaj besedami. Zanimivo, polno izzivov, veliko projektov, prehitro naokoli. Navezal se bom na lansko misel, kjer sem pisal o priložnostih, ki jih prinaša ohlajanje trga. V letošnjem letu je bilo teh priložnosti veliko. In smo jih tudi izkoristili.

V leto smo zakorakali s tremi večjimi projekti – motorni pogon za krogelne ventile, brezžična povezljivost in nova generacija regulatorja ogrevanja.

Ti projekti se počasi bližajo koncu razvojne poti in pričetku proizvodnje. Tekom svoje razvojne poti, so ti projekti pritegnili interes naših OEM kupcev in potrdili, da priložnosti vedno obstajajo.

Motorni pogoni in krogelni ventili

Za lasten produkti program smo razvili celotno paleto motornih pogonov in krogelnih ventilov.

Ko smo cilje projekta motornih pogonov predstavili podjetju Danfoss in PAW, so oboji takoj izkazali interes in željo po pogonu, ki je nekoliko prilagojen njihovim potrebam. Obseg razvoja motornih pogonov smo posledično nekoliko razširili in še dodatno razvili namenske pogone za oba kupca.



Pri podjetju Danfoss, se bo motorni pogon uporabljal za hlajenje podatkovnih polj. Prvi od kupcev je vsem poznano podjetje Meta. Za podjetje PAW pa smo pogon prilagodili na njihov ventil, katerega bodo skupaj s pogonom vgrajevali v toplotne črpalke. Njihov prvi kupec je znan proizvajalec toplotnih črpalk iz Avstrije, podjetje Ochsner.

Velik interes za motorne pogone in krogelne ventile kažejo tudi drugi kupci, kar potrjuje, da pripravljamo dober produkt z velikim potencialom na trgu.

Brezžična povezljivost Seltron regulatorjev

Dolgoročen projekt razvoja Seltron brezžične povezljivosti se počasi približuje prvemu večjemu mejniku. To je implementacija v prvem regulatorju – kompaktnem regulatorju AHD.

Planiramo, da bomo na sejmu ISH že lahko predstavili prve demonstracijske modele in jih prav tako ponudili za predstavitev zainteresiranim OEM kupcem.

Regulator AHD bo imel možnost priključitve brezžične sobne enote in brezžičnega zunanjskega tipala.

S tem se bistveno poenostavi montaža in čas izvedbe, saj ni potrebno izvajati obsežnih instalacij po objektu. Z nadaljevanjem projekta v naslednjem letu in kasneje, se bo brezžična povezljivost implementirala še na druge regulatorje ogrevanja in conske regulatorje.

Nova generacija regulatorjev ogrevanja

Trend regulatorjev gre v smeri integrirane povezljivosti v splet ter brezžičnih tipal in sobnih enot. Obstoječa generacija regulatorjev ogrevanja WXD tem trendom ne ustreza, zato smo pričeli z razvojem nove generacije regulatorjev ogrevanja WXE. Ta regulator bo imel barvni displej, nabor shem prilagojen sodobnim ogrevalnim sistemom, brezžično povezljivost, povečan prostor za priključitev vodnikov in še bi lahko našteval. Projekt je zelo obsežen. Trajal bo daljše obdobje in ga bomo izvajali po fazah.

Najprej bomo predstavili trgu regulator z integrirano povezljivostjo v splet. V naslednji fazi, ko bo zaključena Seltron brezžična povezljivost, bo na regulator mogoče priključiti tudi brezžična tipala in sobne enote.

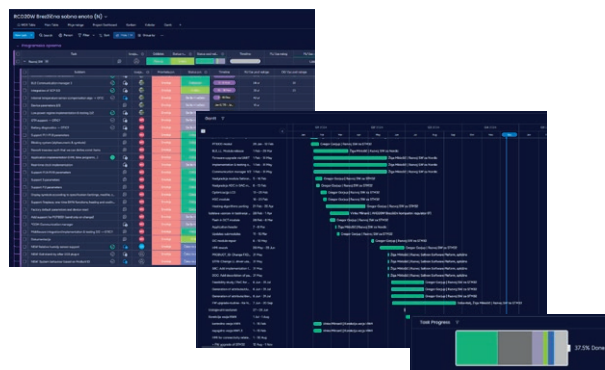
Z optimiranim naborem shem bo regulator posebej uporaben v sodobnih sistemih s toplotnimi črpalkami in drugimi viri energije.

Prvi od kupcev je podjetje Wita. Pripravljamo pa tudi izvedbo regulatorja za podjetje OEG.

Kadrovske spremembe in vodenje projektov

Da smo se lahko spoprijeli z izzivi in priložnostmi, smo se tekom leta večkrat kadrovske krepili.

Oddelek razvoja je tako dobil nove sodelavce za razvoj programske opreme, konstrukcijo in s koncem leta tudi novega vodjo. Da bo nova ekipa učinkovita, smo uvedli sistem projektnega vodenja in vpeljali orodja, s katerimi sedaj načrtujemo in spremljamo razvoj izdelka skozi vse oddelke v podjetju.

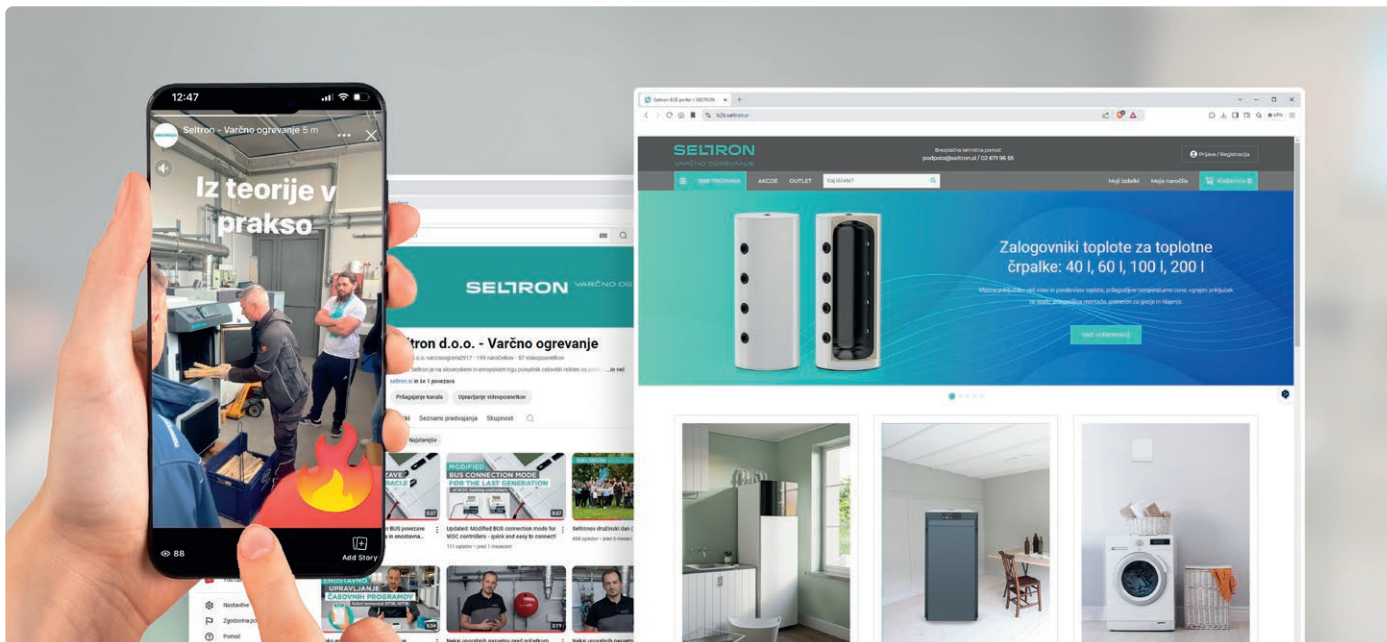


Ko opazujem delovanje ekipe, je v zadnjih mesecih opaziti občuten skok v učinkovitosti in napredku razvojnih projektov.

Izkoristil bom priložnost in izrecno pohvalim prav vsakega sodelavca za trud in doprinos k uspehu podjetja. Brez vas, to ne bi bilo mogoče!

Vodja razvoja

Edi Krivec



Prodaja na domačem trgu

Leto izzivov in dosežkov v 2024 ter naše rešitve za premagovanje preizkušenj

Leto 2024 je bilo za naše podjetje izjemno dinamično in preizkušano v zahtevnih gospodarskih razmerah. Z recesijo, ki je močno vplivala na trg ogrevalnih naprav, smo se soočili z upadom povpraševanja, povečanimi pritiski na stroške ter potrebo po prilagoditvah v vseh delih našega poslovanja. Kljub temu smo leto zaključili z občutkom ponosa in dosežki, ki pričajo o naši sposobnosti prilagajanja tržnima razmeram.

Začetek leta je zaznamoval nadaljevanje gospodarskega ohlajanja v Evropski uniji, kar je močno vplivalo na gradbeni sektor in s tem tudi na povpraševanje po naših izdelkih. V teh razmerah smo prepoznali priložnost za izboljšanje notranjih procesov, optimizacijo stroškov in uvajanje novih strategij. Uspešno smo prilagodili obseg zalog trenutnim tržnim potrebam ter izboljšali nabavne pogoje pri naših dobaviteljih ter posledično korigirali prodajne cene na posameznih blagovnih skupinah. Ta prizadevanja niso le stabilizirala našega poslovanja, temveč so tudi okrepila našo konkurenčnost.

V času gospodarske negotovosti ostajajo stranke v središču našega delovanja. Poudarili smo pomen ohranjanja visoke ravni storitev, kakovosti izdelkov ter tesnega sodelovanja s partnerji. Na področju marketinga smo letos izvedli številne aktivnosti za povečanje prepoznavnosti podjetja in predstavitev novih izdelkov, kot so ventilatorski konvektorji Seltron, mini zalogovnik za toplotne črpalke in nova serija rekuperatorjev O.ERRE. Z akcijo »Daikin Bonus« smo

uspešno povečali zanimanje kupcev, SEO optimizacija spletne strani pa prispeva k boljši vidnosti naših izdelkov na spletu.

V prodaji smo se osredotočili na krepitev odnosov z obstoječimi strankami, iskanje novih kupcev in aktivno obvladovanje terjatev. Posebno pozornost smo namenili zapadlim plačilom. Naši prodajni in finančni oddelki so delovali usklajeno, da bi zagotovili stabilnost poslovanja v tem turbulentnem obdobju.

Organizirali smo šest uspešnih izobraževalnih terminov za 85 monterjev iz vse Slovenije, kar je izboljšalo njihovo strokovnost in poznavanje našega proizvodnega programa. Kot uvoznik programa Daikin, smo na sedežu predstavništva Daikin Zagreb organizirali več izobraževanj na temo instaliranje, zagon in servis toplotnih črpalk Daikin.

Kotel Seltron UKP Smart smo umestili na avstrijsko ter nemško listo subvencioniranih naprav.

Letos smo okrepili servisno ekipo z novimi sodelavci, ki so že vpeljeni v delovne procese in usposobljeni za zagotavljanje vrhunske tehnične podpore.

Z načrtnim prenosom znanja med izkušenimi in novimi sodelavci smo poskrbeli, da ostaja naša tehnična podpora na visoki ravni, kar je ključnega pomena za zadovoljstvo strank.

Za zaključek se iskreno zahvaljujemo vsem zaposlenim, poslovnim partnerjem in strankam za zaupanje in sodelovanje v tem letu. Prepričani smo, da bomo s skupnimi močmi tudi v prihodnje kos izzivom in uspešno nadgrajevali dosežke, ki smo jih ustvarili v letu 2024.

Vodja komercialne domači trg
Miran Kvas



Projektno vodenje Seltron

Projektno delo na izboljšavah, ki omogočajo brezskrben in enostaven vstop v prihodnost

Leto 2024 je bilo zaznamovano z vrsto aktivnosti in projektov, ki so nas vodili k boljši organiziranosti, povečani učinkovitosti ter dolgoročni uspešnosti. Z vztrajnostjo, inovativnostjo in timskim duhom smo skupaj izvajali izboljšave, ki ne le optimizirajo naše vsakodnevno delo, temveč postavljajo trdne temelje za prihodnost našega podjetja. S temi projekti gradimo bolj pregledno, povezano in trajnostno usmerjeno delovno okolje, ki bo kos izzivom jutrišnjega dne.

Digitalizacija in organizacija dokumentacije

Uspešno smo izvedli implementacijo sistemov SharePoint in Teams, ki zdaj omogočata učinkovitejše shranjevanje in dostop do dokumentacije. Prav tako smo vzpostavili skupno knjižnico za tehnično dokumentacijo RTP, ki služi kot osrednji vir informacij za razvoj, tehnologijo, proizvodnjo in prodajo. S pomočjo teh izboljšav smo naredili pomemben korak k bolj preglednemu in organiziranemu poslovanju.

Projektno vodenje in aplikacija Monday

Aplikacija Monday je postala naš ključni pomočnik pri spremljanju projektov v razvoju, tehnologiji, IT-ju in marketingu. S tem orodjem lažje organiziramo delo in hitreje dosegamo cilje, čeprav projekt zahteva več truda, kot smo sprva pričakovali.

Definicija procesov in ISO standardi

Z junijem 2024 smo začeli projekt definiranja procesov in postopkov v podjetju, kar je bistven korak k večji urejenosti in jasni razdelitvi odgovornosti.

Naš cilj je ustvariti sistem, ki bo deloval kot švicarska ura – natančno in brezhibno. Posebno pozornost bomo v prihodnosti namenili tudi izboljšanju procesov planiranja proizvodnje.

Skladiščno poslovanje in novi IT partnerji

Posodobitev skladiščnega poslovanja se bliža zaključku, zahvaljujoč prilagoditvam, ki smo jih razvili s podporo podjetij Iwar in Stroka. Hkrati smo prešli na nove IT partnerje Stroka in Comtron, ki zagotavljata zanesljivost in fleksibilnost našega digitalnega okolja.

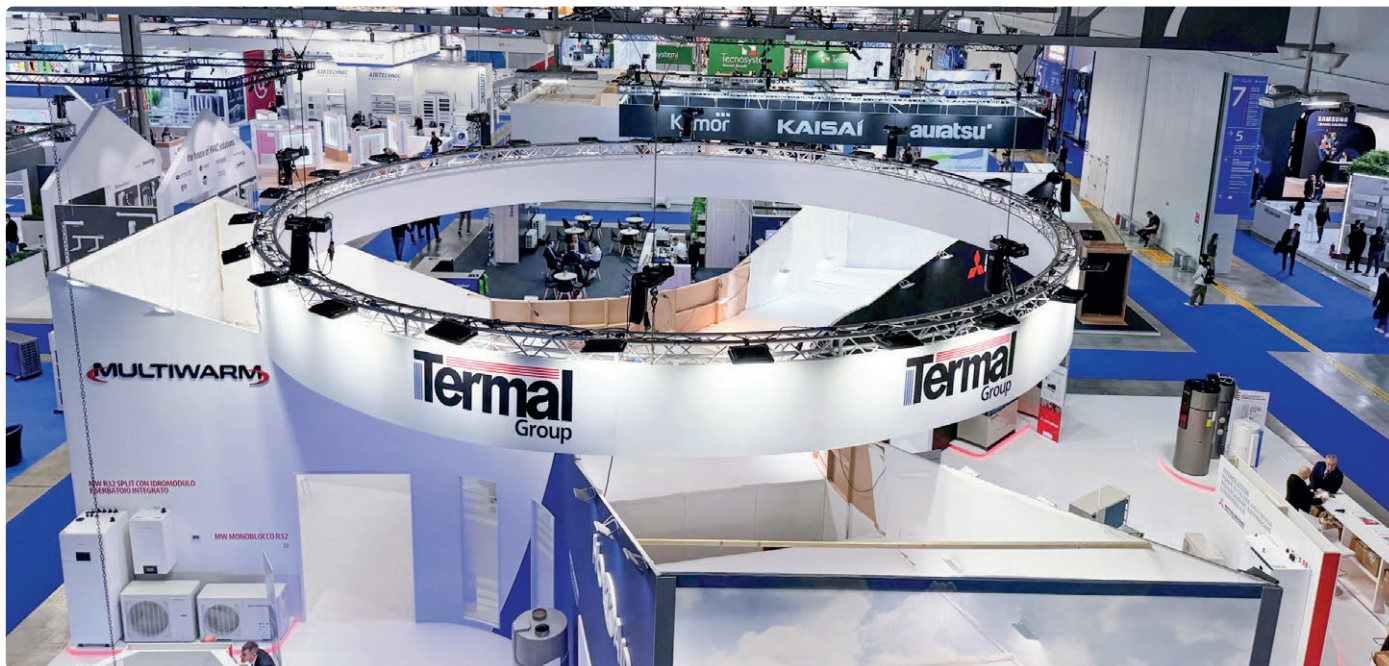
Pogled v prihodnost

Vsak projekt, ki ga izvajamo, nas korak za korakom približuje cilju ustvariti bolj pregledno, urejeno in povezano podjetje. Skupaj smo se podali na vznemirljivo pot, kjer nas vsak uspeh opominja, da lahko s skupnimi močmi premagamo vse izzive.

Naj prihajajoče leto 2025 prinese še več priložnosti, uspehov in navdiha. Naj bo to leto, ko se bomo skupaj podali na nove valove še bolj pripravljeni, povezani in odločni, da dosežemo vse, kar si zadamo.

Vesele praznike in uspešno novo leto!

*Vodja marketinga in Vodja projektov
Ivica Črešnar*



Prodaja na tujih trgih

Inovacije, partnerstva in priložnosti v letu 2024

Leto 2024 je bilo za Prodajo TT izjemno zahtevno, saj smo se soočali s številnimi izzivi na mednarodnih trgih. Kljub nestabilnim razmeram in konkurenci, ki je postajala vse ostrejša, pa smo uspeli doseči pomembne premike in utrditi naš položaj.

Gospodarske omejitve, insolventnost nekaterih naših dolgoletnih partnerjev in omejitve pri trgovanju z določenimi trgi, kot je Rusija, so nas spodbudile k še bolj inovativnim pristopom in večji prilagodljivosti. Poleg izzivov smo se soočili tudi z neuspehi pri nekaterih strateških projektih, kot so razpisi pri Atlantic Group in Gealan, kjer nismo uspeli konkurirati z obstoječimi dobavitelji.

Kljub temu smo se osredotočili na izboljšanje naše konkurenčnosti z uvajanjem novih izdelkov in krepitevijo odnosov z obstoječimi partnerji.

Pomemben dosežek letošnjega leta je bilo uspešno sodelovanje s podjetjem Meibes, s katerim smo zaključili pogajanja in postali njihov dobavitelj optimiziranih motornih pogonov AVD. Ta projekt je prispeval k več kot 170-odstotni rasti njihovega naročanja.

Prav tako smo vzpostavili novo partnerstvo s Siemens Avstrijo, kjer smo začeli prvo dobavo izdelkov, medtem ko nadaljujemo pogovore za širitev tega sodelovanja na globalno raven.

Januarja smo dosegli tudi pomemben mejnik z Danfossom, saj smo sklenili pogodbo za projekt Meta, ki vključuje naše pogone za strešniške sobe. Ta dogovor predstavlja priložnost za prihodnjo širitev.

Osrednji poudarek letošnjega leta je bil razvoj in promocija našega novega motornega pogona AQD. Gre za izdelek, ki združuje tehnološko inovativnost, unikatno obliko in izjemno konkurenčnost. Kupci, kot so PAW, WITA in WESA, so že vključili AQD v svoje programe, pri čemer se od njega pričakuje, da bo postal naš najboljše prodajani izdelek v prihodnjih letih.

Poleg inovacij na področju izdelkov smo nadaljevali tudi s šolanji za ključne partnerje, kot so WITA na Poljskem in Meibes v Nemčiji in na Madžarskem, kar je pomembno prispevalo k še boljšemu razumevanju naših rešitev pri teh partnerjih.

Letos smo sodelovali na številnih mednarodnih sejmi, kot so Energiesparmesse Wels, Mostra Convegno Milano, Nordbygg Stockholm, Interclima Pariz in Big5 v Dubaju.



Na teh dogodkih smo ne le predstavili naše izdelke, ampak tudi utrdili obstoječe odnose in navezali nove stike s potencialnimi kupci.

Prejeli smo številne pozitivne odzive, kar potrjuje, da so naši izdelki konkurenčni in cenjeni na globalnem trgu.



Poleg tega smo ohranili močne povezave z obstoječimi partnerji, kot so Afriso, Regulus in Thermoflux, in začeli razvijati projekte, ki obetajo dolgoročne rezultate.

Ko gledamo naprej, leto 2025 prinaša veliko priložnosti za rast in utrditev naše prisotnosti na mednarodnih trgih.

Načrtujemo nadaljnjo promocijo motornega pogona AQD ter njegovo širitev pri obstoječih in novih partnerjih. Hkrati bomo poglobljali sodelovanja z že uveljavljenimi kupci, kot so PAW, Meibes in Danfoss, ter aktivno pridobivali nove OEM partnerje, kar bo dodatno okrepilo naš položaj.

Z boljšimi procesi in še večjo osredotočenostjo na inovacije bomo zagotavljali hitro prilagajanje na spreminjajoče se zahteve trga.

Z veliko mero optimizma in visokimi pričakovanji se bomo v letu 2025 kot razstavljaivec odpravili na največji globalni sejem na področju HVAC ISH 2025, v Frankfurtu.

Naša ekipa je tudi letos dokazala, da s trdim delom, predanostjo in sodelovanjem lahko premagujemo ovire in ustvarjamo nove priložnosti.

Zahvaljujem se vsem zaposlenim za njihov trud in prispevek k našemu uspehu.

Z vašo podporo smo prepričani, da bomo tudi v prihodnje ohranili rast in izpolnjevali svoje cilje.

Naj leto 2025 prinese še več uspehov in priložnosti za nas in naše poslovne partnerje!

Vodja prodaje za tuja tržišča

Boštjan Gerlič



Kadrovanje Seltron

Prelomno leto za kadrovski oddelek s ključnimi dosežki in vlaganjem v prihodnost

Leto 2024 je bilo prelomno za kadrovski oddelek Seltron, saj smo dosegli ključne mejnike, ki bodo pomembno prispevali k nadaljnjemu napredku podjetja. Po dolgem in zahtevnem obdobju iskanja strokovnega kadra v oddelku razvoja, smo letos uspešno zapolnili ključna delovna mesta. S tem smo zagotovili zadostno število visoko usposobljenih strokovnjakov, kar predstavlja trdno osnovo za doseg ambicioznih ciljev v prihodnjih letih.

Za izboljšanje motivacije in zadovoljstva razvojne ekipe smo se osredotočili tudi na izboljšanje njihovih delovnih pogojev. V celoti smo preuredili oddelek razvoja, pa tudi tehnologije, s čimer smo želeli ustvariti bolj spodbudno in produktivno delovno okolje, ki bo prispevalo k večji angažiranosti in inovativnosti.

Popolnitev strokovnega kadra smo izvedli tudi v servisu, kar nam omogoča boljšo podporo strankam ter zagotavljanje visoke ravni storitev, kar je ključno za ohranjanje zadovoljstva naših strank.

Leto 2024 je bilo prelomno tudi za proizvodnjo, kjer smo po dveh letih zatišja ponovno začeli z zaposlovanjem. Ta korak je neposredno povezan z rastjo naročil in povečanim obsegom dela, kar nas napolnjuje z optimizmom za prihodnost.





Prav tako smo nadaljevali s procesom nasledstva, tako na ravni podjetja kot znotraj posameznih oddelkov. Gre za dolgotrajen in zahteven proces, ki ga bomo nadaljevali tudi v naslednjem letu, da zagotovimo dolgoročno stabilnost in kontinuiteto poslovanja.

Čeprav smo v tem letu dosegli nekatere pomembne rezultate, se zavedamo, da je vlaganje v dobrobit zaposlenih proces, ki zahteva dolgoročen pristop. Tako smo letos organizirali Seltronov družinski dan na kmetiji Černe, ki je bil izjemno dobro sprejet. Otroci so uživali v igrah, odrasli pa so izkoristili priložnost za povezovanje in krepitev ekipnega duha.

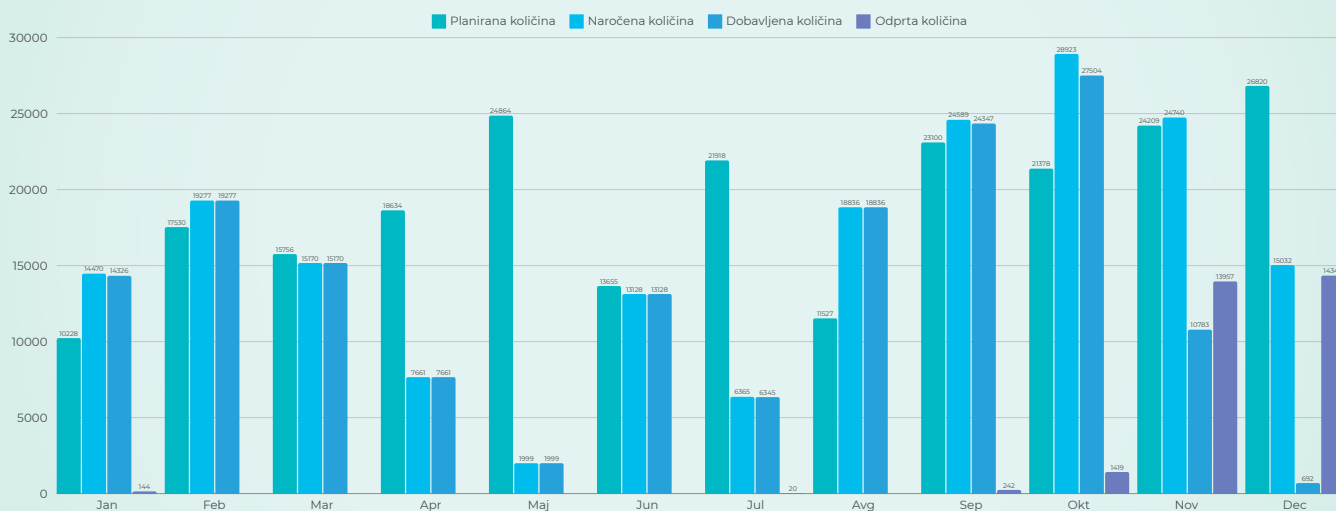
Z dogodki za zaposlene nadaljujemo tudi v decembru z našimi tradicionalnimi zaključki. Letos bomo že drugo leto zapored uživali v Festivalni dvorani Lent, saj je bil prejšnji dogodek zelo dobro sprejet. Prav tako bomo nadaljevali z tradicionalnim Zaključkom na podjetju ter obiskom Božička, ki bo razveselil naše najmlajše.

Poleg tega nismo pozabili na vodje oddelkov, ki so v tem visoko dinamičnem okolju še posebej obremenjeni. Za njihovo dobrobit in zdravje smo letos izvedli poglobljene managerske zdravniške preglede, kar je prispevalo k njihovemu dobremu počutju in pripravljenosti za soočanje z izzivi, ki jih prinaša vodenje.

V prihodnosti bomo še naprej vlagali v naše zaposlene, njihovo dobrobit, zadovoljstvo ter strokovno rast in usposobljenost. Z optimizmom zremo v prihodnost in se veselimo novih priložnosti za rast in napredek podjetja.

*Strokovna sodelavka za kadrovske in pravne zadeve
Maja Hertiš*

TRENDI NAROČIL 2024



Produkcija Seltron

Kako smo v letu 2024 skupaj presegli izzive in dosegli uspeh v produkciji

Zaključujemo izjemno leto, polno vzponov in padcev, a smo kljub vsemu uspeli preseči zastavljene cilje.

Začetek leta je bil poln izzivov, vendar smo se z njimi uspešno soočili in kmalu opazili pozitivne spremembe. Prihod druge polovice leta, s prihajajočimi hladnimi dnevi, je prinesel pomembno prelomnico – nenadoma smo bili preplavljeni s številnimi naročili. To je bil trenutek, ko smo začutili pravo moč naše ekipe in se še dodatno povezali, da smo lahko zagotovili nemotene dobave.

Naraščanje naročil nas spodbuja in motivira ter nam daje občutek varnosti in stabilnosti za prihodnost. Skupaj se uspešno soočamo z vsakim izzivom ter nenehno rastemo in se razvijamo.

Rad bi se zahvalil vsem zaposlenim za njihov trud in predanost pri doseganju naših skupnih ciljev. Brez vaše vztrajnosti in sposobnosti hitrega odzivanja na spremembe na trgu teh rezultatov ne bi mogli doseči.

Posebna zahvala gre tudi vodstvu podjetja, ki je s svojo vizijo in jasnimi smernicami omogočilo, da smo se uspešno prilagodili novim razmeram ter dosegli več, kot smo si upali pričakovati.

Ob zaključku tega uspešnega leta se veselim našega nadaljnega sodelovanja in verjamem, da bomo skupaj dosegali še večje uspehe.

Hvala vam za vaš trud, predanost in zavzetost. Želim vam srečno in uspešno novo leto ter veliko navdiha za prihodnje projekte!

Vodja produkcije
Matej Žinko



Tehnologija Seltron

Timsko delo vodi k uspehu

Leto 2024 je bilo za nas v Seltronu leto izjemnih dosežkov, ki so rezultat predanega timskega dela, medoddelčnega sodelovanja in osredotočenosti na skupne cilje. Naša vizija je bila vedno jasna: kakovost, inovativnost in zadovoljstvo kupcev.

Ta vizija pa ni mogoča brez trdega dela, strokovnosti in sodelovanja vseh nas. Ko združimo moči, delimo znanje in si prizadevamo za skupno dobro, lahko premikamo meje mogočega.

Letošnje leto smo se posvetili razumevanju in pripravljenosti na vpeljavo standarda VDA 6.3, ki nas v celoti čaka v prihodnjem letu. VDA 6.3 je mednarodno priznani standard, osredotočen na zagotavljanje kakovosti v industriji. Njegov pristop, ki je usmerjen tako procesno kot produktno, poudarja analizo tveganj, jasne procesne korake ter natančen nadzor in sledljivost skozi celoten življenjski cikel izdelka.

Priprave na implementacijo tega standarda zahtevajo vzpostavitev močnih temeljev, ki vključujejo uvajanje naprednih orodij za spremljanje kakovosti, izvajanje notranjih presoj ter tesno sodelovanje med vsemi oddelki. V prihodnjem letu se bomo osredotočili na polno implementacijo VDA 6.3, ki bo dodatno utrdila našo zavezanost najvišjim standardom kakovosti in še povečala konkurenčnost na trgu.

Naše leto je bilo zaznamovano z vrsto projektov, ki so dokaz naše zavezanosti inovacijam, kakovosti in stalnim izboljšavam. Testiranje AQD motornih pogonov je bilo ključnega pomena za preverjanje zmogljivosti, vzdržljivosti in kakovosti naših produktov, kar nas

postavlja med vodilne na tem področju. Poleg tega smo uspešno uvedli strožje nadzorovane kontrole materialov, kar je ključno prispevalo k višji kakovosti končnih izdelkov. Izvedli smo trajnostne teste IVR ventilov, s katerimi smo potrdili njihovo ustreznost in zanesljivost. Rezultati testiranja so potrdili, da naši ventili ustrezajo zahtevnim industrijskim standardom. S procesnimi izboljšavami v proizvodnji pa smo povečali produktivnost in zmanjšali količino odpadkov, s čimer sledimo našemu cilju trajnostnega razvoja. Ob tem smo s sinergijo med tehnologijo in razvojem omogočili hitro reševanje izzivov ter prehod od prototipov do serijske proizvodnje, kar potrjuje našo usmeritev v inovativnost in timsko delo.

Ob koncu tega izjemnega leta se iskreno zahvaljujemo vsem sodelavcem v tehnologiji za vašo predanost, znanje in nenehno iskanje izboljšav. Vaš prispevek je neprecenljiv in skupaj dokazujemo, da smo ekipa, ki dosega velike stvari.

Prav tako se zahvaljujemo vsem oddelkom v Seltronu. Vaše sodelovanje, podpora in zaupanje so ključni za naš uspeh. Ob tej priložnosti vam želimo prijetne praznike, obilo zdravja, sreče in osebnega zadovoljstva v prihajajočem letu.

Naj bo leto 2025 za nas vse v vseh pogledih polno novih priložnosti, uspehov in sodelovanj. Skupaj gradimo prihodnost!

Hvala vam, ker ste del naše zgodbe. Srečno!

*Vodja tehnologije
Siniša Todorović*



Marketing

Marketinške aktivnosti, ki gradijo našo prepoznavnost

Leto 2024 je bilo za oddelek marketinga polno aktivnosti, osredotočenih na digitalizacijo in izboljšanje komunikacije s strankami. Poudarek je bil na prehodu v digitalne medije, ki odpirajo nove priložnosti za promocijo izdelkov, izboljšanje dostopnosti informacij in utrditev tržne pozicije.

Posodobili smo spletno knjižnico na platformi selizobrazovanja.com, ki uporabnikom omogoča enostaven dostop do obsežnih gradiv, vključno s tehničnimi informacijami in navodili za uporabo izdelkov. Na blogu seltron.si redno objavljamo nove vsebine, ki pokrivajo različne teme in izdelke. Objave so pripravljene z upoštevanjem SEO praks, njihov glavni cilj pa je povečanje prometa na naši spletni strani prek iskalnika Google.

S tem zagotavljamo boljšo vidnost naših vsebin in večjo dostopnost informacij za obiskovalce.

YouTube kanal je postal pomemben del naše marketinške strategije. S kakovostno pripravljenimi videoposnetki, ki poudarjajo prednosti naših rešitev, smo utrdili strokovnost in inovativnost ter jih uspešno promovirali na domačem in tujih trgih. V prihodnje ga nameravamo še bolje vključiti v naše načrte, saj imamo na tem področju odprte projekte, ki jih letos nismo uspeli realizirati.

Izvajali smo aktivnosti SEO za seltron.si, s čimer smo izboljšali pozicije za strateške ključne besede na Googlu. V času toplejših dni smo posebno pozornost namenili vsebinam in oglaševanju za klimatske naprave, pred začetkom hladnejšega obdobja pa smo fokus usmerili nazaj na toplotne črpalke. Nadaljevali smo tudi z oglaševanjem na priljubljenih spletnih portalih, kar je dodatno podprlo našo spletno prisotnost.

Izvedli smo več oglaševalskih akcij, vključno s kampanjo za promocijo kotla UKP Smart, ki smo jo izvajali preko e-poštnih kampanj za tuje trge. Poleg tega smo pripravili kampanje za predstavitev novih izdelkov, kot so mini zalogovnik za toplotne črpalke, ventilatorski konvektorji in prezračevalna naprava ICON. Za akcijo Daikin Bonus smo poskrbeli za obveščanje poslovnih partnerjev in končnih strank. Izboljšali smo dostavo e-poštnih sporočil z verifikacijo domene, kar zagotavlja boljšo učinkovitost marketinških kampanj. Prav tako smo optimizirali nabavne cene promocijskih materialov.

Ponovno smo sodelovali pri organizaciji Seltronovega nočnega teka na Kalvarijo, ki je bil zaradi izrednega dogodka odpovedan in prestavljen na naslednje leto.

Skozi leto smo izkoristili možnosti, ki jih ponuja digitalizacija, in ustvarili kakovostne vsebine ter izboljšali dostopnost informacij za naše stranke. S tem smo postavili trdne temelje za nove izzive v letu 2025.

Referent za marketing
Roman Ploj



V&N radiatorji ULOW E2 za toplotne črpalke

Zamenjavo starega oljnega kotla s sodobno, čisto in varčno toplotno črpalko lahko strokovnjak za ogrevanje opravi v nekaj delovnih dneh. Zamenjavo starih radiatorjev z inovativnimi Vogel&Noot nizkotemperaturnimi radiatorji E2 za toplotno črpalko lahko opravite celo v enem samem dnevu. Če imate v bližini radiatorjev že električni priključek, je posodobitev ogrevalnega sistema lahko hitro končana, stranka pa bo imela povsem novo bivalno izkušnjo.

Neprecenljiva prednost prenove ogrevanja z radiatorjem E2 je, da tla ostanejo popolnoma nedotaknjena. Ni jih treba odstraniti in zamenjati z novimi, kot se to zgodi pri vgradnji drugih ogrevalnih sistemov – s tem prihranite pri stroških in času ter se izognete nadležnemu prahu ob prenovi.

Podnebju prijazna tehnologija in dizajn iz Avstrije: radiator E2 za toplotno črpalko združuje absolutno združljivost s toplotno črpalko in največje udobje brez primere.

Toplotne črpalke delujejo pri temperaturah od 35 °C do 40 °C, pri katerih so prej lahko delovali le sistemi talnega ogrevanja. Zaradi svoje domiselne zasnove z vrhunsko geometrijo reber in ventilacije, ki jo je mogoče vklopiti po potrebi, radiator E2 prvič omogoča popolno združljivost s toplotno črpalko, kar je revolucionarno pri prenovi ogrevanja.

Zmožljivosti radiatorjev E2

- ✓ Natančna regulacija ob spreminjajočih se zahtevah.
- ✓ Hitri odzivni časi, npr. po prezračevanju pozimi.
- ✓ Hitrejša reakcija kot pri talnem ogrevanju.
- ✓ Prijetna mešanica sevalne in konvekcijske toplote.
- ✓ Visoko bivalno udobje in povečanje vrednosti nepremičnine.
- ✓ Suho udobno hlajenje brez kondenzacije.

Inovativne tehnologije

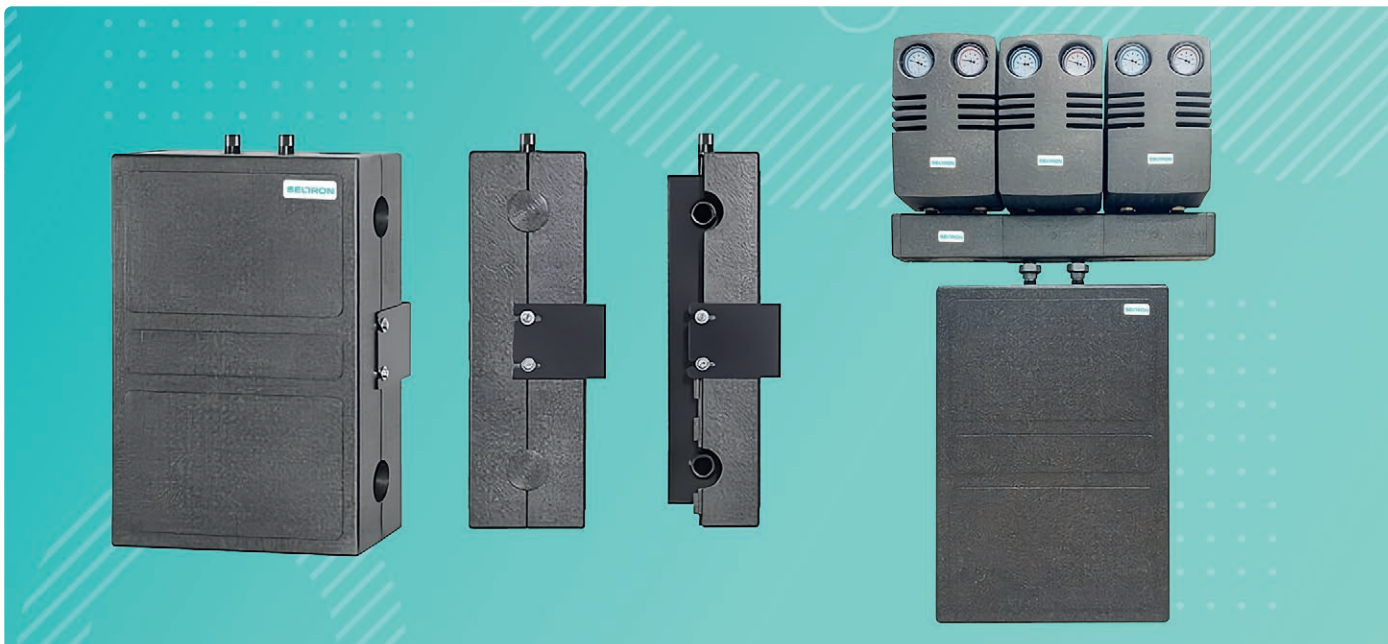
- ✓ Avtomatski, elektronski pogon.
- ✓ Natančno upravljanje prek brezžičnega termostata.
- ✓ Dvosmerni ventil za optimalno hlajenje (opomba: za stranski priključek je treba uporabiti tudi dvosmerni pretočni ventil, ki ni vključen v obseg dobave).
- ✓ Suho udobno hlajenje brez kondenzacije.

Dvosmerni ventil zagotavlja učinkovitejše hlajenje brez kondenzacije.

V načinu hlajenja so potrebne ustrezne prilagoditve sistema, ki med drugim zagotavljajo, da je temperatura hladilnega sredstva nad temperaturo rosišča zraka v prostoru (suho hlajenje).

Novo uravnavanje temperature se izvaja s preprostim sobnim termostatom. Zahvaljujoč avtomatskemu pogonu in brezžičnemu sobnemu termostatu začne radiator E2 takoj ogrevati ali hladiti.

Smo uradni uvoznik in distributer radiatorjev blagovne znamke Vogel&Noot.



Prihranite energijo in povečajte zmogljivost vaših ogrevalnih/hladilnih sistemov z zalogovnikom toplote SELTRON ZO 50 BOX MINI!

Mini zalogovnik toplote ZO 50 BOX MINI je zasnovan posebej za optimizacijo delovanja toplotnih črpalk in drugih ogrevalnih ter hladilnih sistemov. Z inovativnimi rešitvami, kot so stenska in talna montaža, več priključkov za različne vire toplote ter možnost uporabe kot hidravlična kretnica, bo ta zalogovnik vaš nepogrešljiv pomočnik pri izboljšanju energetske učinkovitosti in stabilnosti sistemov.

Učinkovito shranjevanje presežne toplote ali hladu za kasnejšo uporabo

Kompaktni in univerzalni mini zalogovnik toplote ZO 50 BOX mini je bistven del ogrevalnih in hladilnih sistemov s toplotnimi črpalkami, saj omogoča učinkovito shranjevanje presežne toplote ali hladu za kasnejšo uporabo. Odlično se prilagaja sistemom s toplotnimi črpalkami, saj zagotavlja bolj enakomerno delovanje, preprečuje pogoste cikle vklopljanja in izklopljanja, kar prispeva k zmanjšanju porabe električne energije, manjši obrabi komponent in podaljšanju življenjske dobe naprave. Prav tako izboljšuje porabo energije, s čimer zmanjšuje obratovalne stroške in zagotavlja večje udobje v prostorih z bolj stabilno temperaturo.

Zalogovnik prispeva k učinkovitemu odmrzovanju toplotnih črpalk zrak/voda, kar še dodatno povečuje učinkovitost celotnega sistema. ZO 50 BOX MINI se lahko uporablja tudi kot večja hidravlična kretnica, kar povečuje prilagodljivost celotne rešitve.

ZO 50 BOX MINI zagotavlja visoko zmogljivost, zanesljivost in trajnost v sodobnih ogrevalnih in hladilnih sistemih.

Zmogljivosti

- ✓ ZO 50 BOX MINI omogoča stensko montažo v vse štiri smeri (levo, desno, spodaj, zgoraj), kar zagotavlja optimalen izkoristek prostora v kotlovnici. Ta fleksibilnost omogoča boljšo prilagoditev prostoru in enostavnejšo montažo.
- ✓ Z dodatnim nosilcem je možna tudi talna montaža zalogovnika, kar zagotavlja še večjo prilagodljivost pri namestitvi.
- ✓ Zalogovnik ima več priključkov, kar omogoča priklop enega ali več virov toplote, vključno s toplotno črpalko, kotlom na trda goriva, solarnim kolektorjem, plinskim kotlom ali električnim grelnikom. To povečuje njegovo vsestranskost in omogoča integracijo različnih ogrevalnih sistemov.
- ✓ Možnost priklopa električnega grelnika do moči 3 kW dodatno izboljša njegovo uporabnost v različnih sistemih, saj omogoča hitro in učinkovito ogrevanje, kadar je to potrebno.



Tanki ventilatorski konvektorji SELTRON AMG z Wi-Fi upravljanjem – enostavna montaža, visoka učinkovitost!

Nova linija tankih ventilatorskih konvektorjev SELTRON AMG je zasnovana z mislijo na uporabnika. Ponuja preprosto montažo, visoko zmogljivost in energetska učinkovitost, kar jih postavlja med vrhunske rešitve za ogrevanje in hlajenje.

Ti inovativni konvektorji se ponašajo z vrsto prednosti, ki olajšajo delo monterjem in hkrati zagotavljajo optimalno udobje za končne uporabnike.

- ✓ **Tiho delovanje:** raven hrupa pri nizki hitrosti je zgolj 27 dB, kar omogoča uporabo tudi v prostorih, kjer je tišina ključna, kot so spalnice in pisarne.
- ✓ **Kompaktna zasnova:** globina le 135 mm omogoča namestitve v tudi najmanjše prostore, pri čemer naprava ohranja eleganten in nevpadljiv videz, ki se zlije z vsakim interierjem.
- ✓ **Visoka ogrevalna in hladilna moč:** dva krat večja učinkovitost v primerjavi s klasičnimi radiatorji omogoča hitro in enakomerno porazdelitev toplote ali hladu v prostoru.
- ✓ **Počasno zapiranje ventila:** preprečuje tresljaje in hrup v ceveh, hkrati pa zagotavlja daljšo življenjsko dobo sistema in stabilno temperaturo brez nenadnih nihanj.

- ✓ **Preprosto upravljanje:** integrirano Wi-Fi upravljanje in zaslon na dotik za hitro in enostavno prilagoditev nastavitvev.
- ✓ **Energetska učinkovitost:** zagotavljajo prihranek energije do 30 % v primerjavi s tradicionalnimi sistemi, kar prispeva k trajnostni rabi virov.

Poleg teh lastnosti so ventilatorski konvektorji SELTRON AMG zasnovani tako, da ustrezajo zahtevam različnih okolij – od stanovanjskih prostorov do poslovnih objektov. Njihov ultra tanek dizajn omogoča enostavno montažo in brezhibno prilagoditev različnim arhitekturnim slogom. Naprava je opremljena z visokoučinkovitim toplotnim izmenjevalnikom iz bakrenih cevi in aluminijastih reber, kar zagotavlja dolgotrajno zanesljivost in optimalno delovanje tudi pri intenzivni uporabi.

SELTRON AMG ventilatorski konvektorji niso zgolj tehnološko napredna rešitev, temveč tudi ekološka. Z nizko porabo energije in visoko učinkovitostjo prispevajo k zmanjšanju emisij in stroškov obratovanja. S konvektorji AMG boste svojim strankam zagotovili visoko udobje, hkrati pa poskrbeli za trajnostno prihodnost.

Naj bo vaš naslednji projekt lažji in bolj uspešen s SELTRON AMG konvektorji – inovacija, ki združuje učinkovitost, udobje in estetiko.



Za svežino in udobje vašega doma - prezračevalna naprava O.erre Icon

Kakovost zraka v bivalnem okolju je vse pomembnejša, saj močno vpliva na naše zdravje in dobro počutje. Prezračevalna naprava O.erre Icon ponuja celovito rešitev za vsak dom ali poslovni prostor. Z inovativnim dizajnom in napredno tehnologijo zagotavlja tiho delovanje, izboljšano kakovost zraka in energetsko učinkovitost.

Poskrbite za zdrav in svež zrak

Naprava O.erre Icon je zasnovana za učinkovito izmenjavo zraka, ki prostor ohranja svež in zdrav. Napredni filtri odstranijo prah, cvetni prah in druge



škodljive delce, medtem ko vgrajeni senzorji VOC (hlapnih organskih spojin) stalno prilagajajo delovanje glede na kakovost zraka. S tem preprečuje nastajanje vlage in plesni ter poskrbi za optimalne pogoje v prostoru. Boljši zrak pomeni boljšo koncentracijo, večjo produktivnost in boljše zdravje – za vas in vaše bližnje.

Neslišno delovanje in estetska dovršenost



Zaradi tehnologije brezkrtačnega motorja in akustičnih filtrov deluje naprava skoraj neslišno, kar jo naredi popolno izbiro za spalnice, dnevne sobe ali pisarne. Poleg tega njen eleganten, tanek dizajn omogoča brezhibno umeščanje v vsak prostor, ne glede na stil notranje opreme.

Na voljo je v različicah za površinsko ali vgradno montažo, kar zagotavlja prilagodljivost in funkcionalnost brez kompromisov.



Energetska učinkovitost za trajnostno prihodnost

Eden glavnih poudarkov naprave je njena visoka energetska učinkovitost. S toplotnim izkoristkom do 93 % in minimalno porabo energije (že od 4 W) O.erre Icon zmanjšuje stroške ogrevanja in hlajenja. Prav tako prispeva k nižji ravni CO₂ v prostoru, kar podpira okolju prijazno bivanje.



Pametne funkcije za preprost nadzor

O.erre Icon je več kot le prezračevalna naprava – je tehnološko dovršen pomočnik. S pomočjo mobilne aplikacije lahko enostavno nastavite štiri načine delovanja (avtomatski, pametni, način odsotnosti in nočni način), ki se prilagajajo vašim potrebam. Aplikacija omogoča tudi spremljanje stanja filtrov in nadzor pretoka zraka, vse to z le nekaj dotiki.



KLJUČNE PREDNOSTI

- ✓ **Tiho delovanje:** praktično neslišno delovanje je idealno za spalne in delovne prostore.
- ✓ **Pametno upravljanje:** intuitivna aplikacija za popoln nadzor.
- ✓ **Energetska učinkovitost:** znižanje stroškov in manjša poraba energije.
- ✓ **Eleganten dizajn:** prilagodljiv za vse vrste prostorov.
- ✓ **Izboljšana kakovost zraka:** filtriranje prahu, cvetnega prahu in preprečevanje plesni.



SELTRON

Seltron d.o.o.
Tržaška cesta 85A
SI-2000 Maribor
Slovenija

T: +386 (0)2 671 96 00
F: +386 (0)2 671 96 66
info@seltron.si
www.seltron.si